

# Formación profesional

Grado Medio y Superior



(Cámara  
MADRID

# 10 razones para estudiar en la Cámara de Comercio Madrid

Después del Ministerio de Educación, las Cámaras de Comercio son las instituciones formativas más importantes del país.

1

Las Cámaras de Comercio son las instituciones de formación empresarial más conocidas a nivel nacional e internacional.

2

Pertenece a una red de 20.000 Cámaras de todo el mundo, por lo que tu título tendrá reconocimiento empresarial internacional.

3

La mayor parte de nuestros alumnos entran en las empresas de forma natural tras haber acabado sus prácticas.

4

Las Cámaras de Comercio son pioneras en la formación empresarial desde hace más de 200 años.

5

El equipo docente de la Cámara de Madrid lo forman profesionales en activo de reconocidas empresas y multinacionales.

6

A través de la Cámara de Comercio de España publicamos importantes estudios económicos y empresariales.

7

Varios de nuestros profesores colaboran o son noticia en la prensa económica y generalista.

8

La Cámara de Madrid pertenece a la red Eurochambres con 45 países europeos lo que constata nuestra influencia internacional.

9

A diferencia de otras instituciones de formación, la Cámara es una entidad de Derecho Público que tiene atribuida su función formativa por ley.

10



## Nuestras titulaciones tienen reconocimiento internacional

**La Cámara de Comercio de Madrid representa a más de 500.000 empresas,** por lo que desarrolla una formación eminentemente práctica conectada con la actividad empresarial.

La Cámara forma parte de una **red de 85 Cámaras** distribuidas por toda España. Existen además **44 Cámaras de Comercio Españolas en el Extranjero (CAMACOES)** con reconocimiento oficial, que ofrecen **180 puntos de atención** en 41 países.

**Forma parte de la red Eurochambres, que aglutina las Cámaras de Comercio de 45 países europeos** y se encuentra integrada en una **red internacional con más de 20.000 Cámaras pertenecientes a todos los países del mundo,** por lo que nuestras titulaciones poseen reconocimiento empresarial internacional.

Colaboramos con prestigiosas universidades e instituciones de todo el mundo que facilitan la salida profesional de sus alumnos, tanto en España como en el extranjero.



DESDE 1.996, LA CÁMARA DE MADRID  
ES CENTRO DE FORMACIÓN AUTORIZADO  
POR LA COMUNIDAD DE MADRID, RECONOCIDO  
CON EL SELLO MADRID EXCELENTE  
Y CERTIFICADO EN LA NORMA DE CALIDAD  
INTERNACIONAL ISO 9001:2015



Sistema de  
Gestión  
ISO 9001:2015



www.tuv.com  
ID 9000015938



POR SU COMPROMISO CON EL  
PLANETA, LAS PERSONAS, EL  
PROGRESO Y SU PROPOSITO



EMPRESA CERTIFICADA



# La formación profesional que hoy en día demanda la empresa

---

La FP es una Formación Oficial que capacita para trabajar en una actividad profesional de forma cualificada y que incluye un periodo de prácticas en un entorno de trabajo real. En la actualidad la FP son los estudios profesionales oficiales más cercanos a la realidad del mercado de trabajo y dan respuesta a la necesidad de personal cualificado especializado en los distintos sectores profesionales, para responder a la actual demanda de empleo.

En España, cada vez más empresas demandan trabajadores titulados en FP.



## Nuestra metodología es práctica, adaptada a la realidad empresarial para así facilitar tu incorporación al mercado laboral

La Cámara ofrece un itinerario formativo prolongado en el centro, que abarca desde los 16 años de edad con los Grados Medios de FP, y continua con los Grados Superiores de FP y los Dobles Grados, hasta completar 5 años de una educación de calidad sin salir del mismo centro y aprovechando todas sus ventajas, actividades y conexiones empresariales. Además, existe la posibilidad de enlazar con formación de posgrado e incluso continua, constituyéndose la Cámara, desde la primera etapa educativa, en un referente a lo largo de toda la carrera profesional.

**05**

**Ciclo de  
Grado Medio**

# Técnico Gestión Administrativa

Con este título serás capaz de realizar actividades de apoyo administrativo en el ámbito laboral, contable, comercial, financiero y fiscal, así como de atención al cliente/usuario, asegurando la satisfacción del cliente y actuando según normas de prevención de riesgos laborales y protección ambiental.



## 1º curso

- Comunicación empresarial y atención al cliente Empresa y Administración
- Operaciones administrativas de la compra - venta
- Técnica contable
- Tratamiento informático de la información
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

## 2º curso

- Empresa en el aula
- Operaciones auxiliares de gestión de tesorería
- Operaciones administrativas de recursos humanos
- Tratamiento de la documentación contable
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular

Duración de los 2 años:  
2.000 horas



## Ciclo de Grado Medio

# Técnico Actividades Comerciales



### 1º curso

- Marketing en la actividad comercial
- Gestión de compras
- Dinamización del punto de venta
- Procesos de venta
- Aplicaciones informáticas para el comercio
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

### 2º curso

- Gestión de un pequeño comercio
- Técnicas de almacén
- Venta técnica
- Servicios de atención comercial
- Comercio electrónico
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular

Te convertirás en un experto en desarrollar actividades de distribución, comercialización, marketing y digitalización en negocios de bienes y servicios, con capacitación para la gestión integral de un pequeño comercio.

Día a día trabajarás en casos prácticos para formar parte de equipos comerciales o equipos de ventas. Serás el mejor apoyo en la animación del punto de venta, de promoción de ventas, de atención al cliente o administrador de contenidos On-line.

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

# 07

**Ciclo de  
Grado Medio**

# Técnico Sistemas Microinformáticos y Redes

Si quieres formarte en una de las profesiones con más futuro del mercado laboral, esta es una de tus opciones. Trabajarás día a día en casos reales de empresas, aprenderás a instalar, configurar, reparar y mantener sistemas microinformáticos, aislados o en red, así como redes locales en pequeños entornos.

Al finalizar tu formación, podrás trabajar formando parte de equipos de sistemas encargados del mantenimiento y la seguridad informática en entornos empresariales, convirtiéndote en el mejor técnico de soporte informático.



## 1º curso

- Aplicaciones ofimáticas
- Montaje y mantenimiento de equipos
- Redes locales
- Sistemas operativos monopuesto
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

## 2º curso

- Aplicaciones web
- Seguridad informática
- Servicios en red
- Sistemas operativos en red
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular

Duración de los 2 años:  
2.000 horas





## Ciclo de Grado Superior

# Técnico Superior Desarrollo de Aplicaciones Multiplataforma

### 1º curso

- Bases de datos
- Entornos de desarrollo
- Lenguajes de marcas y sistemas de gestión de información
- Programación
- Sistemas informáticos
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

### 2º curso

- Acceso a datos
- Desarrollo de interfaces
- Programación de servicios y procesos
- Programación multimedia y dispositivos móviles
- Sistemas de gestión empresarial
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de desarrollo de aplicaciones multiplataforma

Si te gusta el mundo del software, la programación y las aplicaciones móviles, este ciclo te abrirá las puertas de tu futuro profesional. Aprenderás a desarrollar, implantar, documentar, gestionar sistemas y mantener aplicaciones informáticas multiplataforma. Serás experto en tecnologías y entornos de desarrollo específicos, garantizando el acceso a los datos de forma segura y cumpliendo los criterios de usabilidad establecidos.

Hoy, la transformación digital de la empresa demanda gran cantidad de profesionales especializados en esta actividad. Además, en tan solo 3 años podrás conseguir una doble titulación oficial haciendo un Doble Grado con el ciclo de Desarrollo de Aplicaciones Web.

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

**09**

**Ciclo de  
Grado Superior**

# Técnico Superior Administración y Finanzas

El objetivo de este ciclo es especializarte en la organización y ejecución de operaciones de gestión y administración en los procesos comerciales, laborales, contables, fiscales y financieros de una empresa pública o privada.

Sabrás aplicar la normativa vigente y los protocolos de gestión de calidad. Además, estarás capacitado para gestionar la información, asegurando la satisfacción de clientes y usuarios, actuando según las normas de prevención de riesgos laborales y protección ambiental.



## 1º curso

- Comunicación y atención al cliente
- Gestión de la documentación jurídica y empresarial
- Ofimática y proceso de la información
- Proceso integral de la actividad comercial
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

## 2º curso

- Recursos humanos y responsabilidad social y corporativa
- Contabilidad y fiscalidad
- Gestión de recursos humanos
- Gestión financiera
- Gestión logística y comercial
- Simulación empresarial
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de administración y finanzas

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

# Ciclo de Grado Superior Asesoría de Imagen Personal y Corporativa



## 1º curso

- Estilismo en vestuario y complementos.
- Asesoría de peluquería.
- Protocolo y organización de eventos.
- Asesoría estética.
- Habilidades comunicativas.
- IPE

## 2º curso

- Dirección y comercialización.
- Asesoría cosmética.
- Diseño de imagen integral.
- Usos sociales.
- Imagen corporativa.
- Empresa e iniciativa emprendedora.
- Inglés técnico para Grado Superior.
- Proyecto de asesoría de imagen personal y corporativa.
- Formación en centros de trabajo.

Puedes trabajar en empresas dedicadas a la asesoría de imagen personal, corporativa y pública, o integrarte en equipos multidisciplinares de empresas en departamentos de comunicación o marketing.

También puedes desempeñarte en establecimientos dedicados a la venta de vestuario, complementos y cosméticos, desarrollando tareas en el diseño de nuevas imágenes personales, públicas y corporativas, y en la organización y prestación de servicios.



**Ciclo de  
Grado Superior**

# Técnico Superior Marketing y Publicidad

¿Te atrae el comportamiento del consumidor? ¿Te gustaría planificar estrategias empresariales de producto y servicio a través de la puesta en marcha de un adecuado plan de marketing? ¿La comunicación es lo tuyo? Este ciclo de Grado Superior te dará acceso a todo ello y mucho más.

Te prepararás en casos reales haciendo prácticas en el área de marketing de empresas de referencia del sector.

Además, tienes la posibilidad de hacer un Doble Grado combinándolo con el ciclo de Gestión de Ventas y Espacios Comerciales y obtener una doble titulación oficial en sólo 3 años.



**DOBLE GRADO MARKETING Y PUBLICIDAD**

## 1º curso

- Gestión económica y financiera de la empresa
- Políticas de marketing
- Marketing digital
- Investigación comercial
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

## 2º curso

- Diseño y elaboración de material de comunicación
- Medios y soportes de comunicación
- Relaciones públicas y organización de eventos de marketing
- Trabajo de campo en la investigación comercial
- Lanzamiento de productos y servicios
- Atención al cliente, consumidor y usuario
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de marketing y publicidad

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

## Ciclo de Grado Superior

# Técnico Superior Gestión de Ventas y Espacios Comerciales



Y GESTIÓN DE VENTAS Y E. COMERCIALES

### 1º curso

- Gestión económica y financiera de la empresa
- Políticas de marketing
- Marketing digital
- Investigación comercial
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

### 2º curso

- Logística de almacenamiento
- Logística de aprovisionamiento
- Escaparatismo y diseño de espacios comerciales
- Gestión de productos y promociones en el punto de venta
- Organización de equipos de ventas
- Técnicas de venta y negociación
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de gestión de ventas y espacios comerciales

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

Gestionar operaciones comerciales de compraventa y distribución de productos y servicios, organizar, implantar y animar espacios comerciales aplicando la normativa vigente, estarán entre tus capacidades cursando este Grado Superior.

Profesionalmente podrás formar parte de un equipo comercial y de ventas planificando todo tipo de acciones estratégicas enfocadas al cliente.

Como complemento, puedes combinarlo además con el Grado Superior de Marketing y Publicidad y obtener en 3 años una doble titulación oficial.

**Ciclo de  
Grado Superior**

# **Técnico Superior Comercio Internacional**

La preparación más completa para ser profesional en la planificación y gestión de los procesos de importación, exportación e introducción y expedición de mercancías, aplicando la legislación vigente, en el marco de los objetivos y procedimientos establecidos. Incorporate a uno de los ciclos con mayor proyección profesional.

Este ciclo contempla la posibilidad de realizarse junto al de Transporte y Logística, el sector que más puestos de trabajo crea en la actualidad. En tan solo tres años podrás conseguir una doble titulación oficial.



## **1º curso**

- Gestión administrativa del comercio internacional
- Gestión económica y financiera de la empresa
- Logística de almacenamiento
- Transporte internacional de mercancías
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

## **2º curso**

- Comercio digital internacional
- Financiación internacional
- Marketing internacional
- Medios de pago internacionales
- Negociación internacional
- Sistema de información de mercados
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de comercio internacional

Duración de los 2 años:  
2.000 horas



## Ciclo de Grado Superior

# Técnico Superior Transporte y Logística



### 1º curso

- Gestión administrativa del comercio internacional
- Gestión económica y financiera de la empresa
- Logística de almacenamiento
- Transporte internacional de mercancías
- Habilidades comunicativas en lengua extranjera profesional
- Inglés profesional
- Itinerario personal para la empleabilidad I

### 2º curso

- Comercialización del transporte y la logística
- Gestión administrativa del transporte y la logística
- Logística de aprovisionamiento
- Organización del transporte de mercancías
- Organización del transporte de viajeros
- Itinerario personal para la empleabilidad II
- Digitalización aplicada a los sectores productivos
- Sostenibilidad aplicada al sistema productivo
- Módulo profesional optativo
- Proyecto intermodular de transporte y logística

Un ciclo pensado para capacitarte en la organización, gestión y control de operaciones de transporte de mercancías y viajeros en el ámbito nacional e internacional. Aprenderás a planificar y gestionar con éxito las actividades logísticas de una empresa de acuerdo a la normativa vigente.

Un perfil profesional de gran proyección muy solicitado por empresas.

Este ciclo puede convertirse en un Doble Grado junto con el de Comercio Internacional y obtener una doble titulación oficial en tan solo tres años.

Duración de los 2 años:  
2.000 horas

# 15

# Máster FP

## Curso de Especialización en Inteligencia Artificial y Big Data

---

**Calificación 5C** según MECU (Marco Español de Cualificaciones para el Aprendizaje Permanente)

**Curso para Técnicos Superiores de la rama informática.**

Consulta los requisitos de acceso en la web

### ■ ¿Qué voy a aprender?

- Aplicar sistemas de Inteligencia Artificial para identificar nuevas formas de interacción en los negocios que mejoren la productividad.
- Aplicar Inteligencia Artificial en funcionalidades, procesos y sistemas de decisión empresariales.
- Gestionar los distintos tipos de Inteligencia Artificial para la consecución de transformación y cambio en las empresas.
- Administrar el desarrollo de procesos automatizados que permitan la mejora de la productividad de las empresas.
- Optimizar el desarrollo de procesos autónomos empleando herramientas de Inteligencia Artificial.
- Integrar sistemas de explotación de grandes volúmenes de datos aplicando soluciones de Big Data



## ■ Plan de formación

- Modelos de Inteligencia Artificial.
- Sistemas de aprendizaje automático
- Programación de Inteligencia Artificial.
- Sistemas de Big Data.
- Big Data aplicado.

## ■ Al finalizar mis estudios, ¿Qué puedo hacer?

### - Trabajar como:

- Desarrollador de Inteligencia Artificial y Big Data.
- Programador de sistemas expertos.
- Experto en Inteligencia Artificial y Big Data.
- Analista de datos.

# Máster FP

## Curso de Especialización en Posicionamiento en Buscadores (Seo/Sem) y Comunicación en Redes Sociales

---

**Calificación 5C** según MECU (Marco Español de Cualificaciones para el Aprendizaje Permanente)

**Curso para Técnicos Superiores.**

Consulta los requisitos de acceso en la web

### ■ ¿Qué voy a aprender?

- Planificar y organizar una estrategia básica de marketing digital para impulsar un negocio online, controlando la realización de acciones de posicionamiento en buscadores y comunicación en redes sociales, optimizando el presupuesto asignado.
- Utilizar aplicaciones informáticas profesionales para la monitorización de audiencias, de campañas digitales, del mercado y de la competencia, colaborando en la implantación y actualización de estas herramientas en la organización.
- Planificar y organizar una estrategia de posicionamiento orgánico de contenidos digitales en buscadores, basada en acciones de SEO interno y externo para incrementar el volumen de tráfico web procedente de esta fuente de tráfico.
- Identificar, analizar y diagnosticar el posicionamiento orgánico en buscadores de los contenidos digitales de la organización, seleccionando los términos de búsqueda que contribuyen al logro del posicionamiento deseado y generan mayor volumen de tráfico web procedente de esta fuente.
- Controlar que la realización de acciones de SEO interno y externo contribuya al logro de los objetivos de visibilidad, indexabilidad y posicionamiento orgánico de los contenidos digitales en motores de búsqueda, experimentando con variantes del contenido y con la configuración de parámetros técnicos.
- Planificar y organizar una estrategia de posicionamiento de pago en motores de búsqueda basada en anuncios (SEM), de acuerdo con las prescripciones técnicas de las diferentes plataformas publicitarias, para incrementar el volumen de tráfico web procedente de esta fuente.

## ■ Plan de formación

- Estrategia digital básica.
- Gestión del posicionamiento y la comunicación online.
- Posicionamiento orgánico en buscadores (SEO).
- Posicionamiento de pago en buscadores (SEM).
- Comunicación en redes sociales.
- Formación en empresa como parte integrada del currículum del curso de especialización.

## ■ Al finalizar mis estudios, ¿Qué puedo hacer?

### - Trabajar como:

- Directores de Marketing digital (*Digital Strategist*)
- Directores de Marketing de crecimiento (*Growth Marketing Director*).
- Directores de comercio electrónico (e-Commerce Manager).
- Especialistas en captación y fidelización de clientes (Inbound Marketing Specialist).
- Especialistas en posicionamiento orgánico en buscadores (Experto/Experta – Consultor/ Consultora SEO).
- Especialistas en posicionamiento de pago en buscadores (Experto/Experta-Consultor/ consultora SEM).
- Gestores de contenidos (Content Manager).
- Redactores de textos publicitarios (Copywriter).
- Gestores de redes sociales y comunidades digitales (Community Manager).





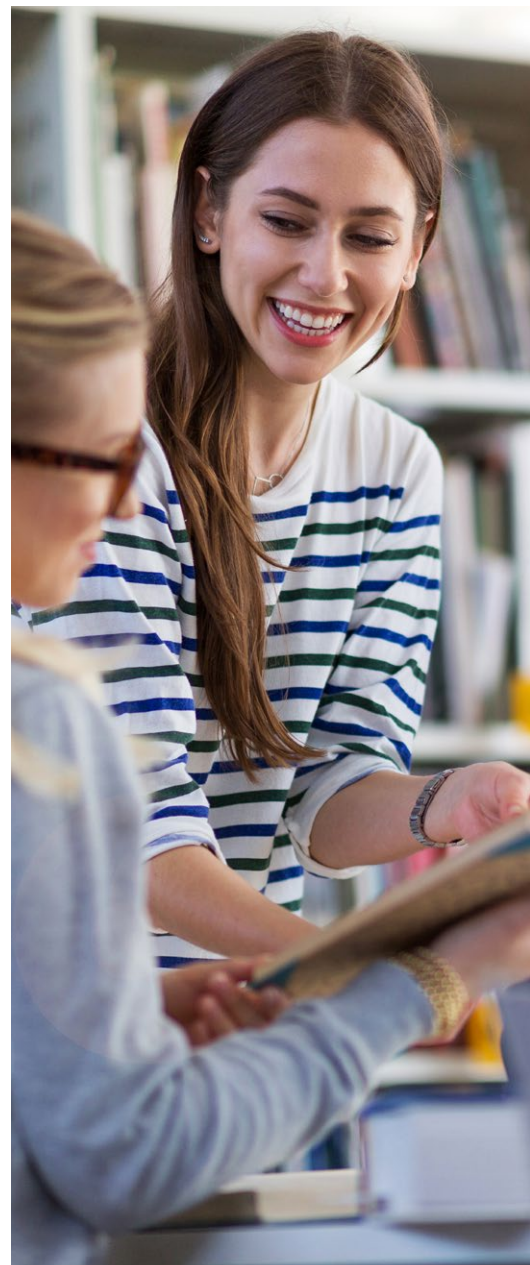
# Formándote para la realidad laboral

---

Nuestra filosofía de formación implica que, a través de nuestros ciclos de Grado Medio, Superior o Doble Grado, obtengas los conocimientos y la experiencia necesarios para ser todo un profesional cualificado. Para ello trabajarás en casos reales a través de prácticas obligatorias (FCT) en empresas colaboradoras con la Cámara de Comercio de Madrid como:

**Accenture, Alambique, Cae Aviación, Cargo Service, Cepsa, Cofares, Banco Africano, Expeditor, Gestair, Grupo Go Media, Métrica, Sra Rushmore, F. Tomé, Steff Iberia, Vissaglobal,** entre muchas otras.

Nuestro porcentaje de **acceso al mundo laboral** en las formaciones oficiales de Formación Profesional **alcanza el 80% durante el primer año** siguiente a la finalización de los estudios





# Enriquecemos tu aprendizaje

---

- El **programa e-FP**, en colaboración con Cámara de España y la Fundación Créate, para fomentar el espíritu emprendedor en nuestros alumnos.
- **Capacitación en Soft Skills** más demandadas actualmente por las empresas, por la que obtendrás un título de la Cámara de Comercio de Madrid, implementados dentro de los ciclos de FP y nuestra Agenda de Actividades Extracurriculares, ofrecen sin duda un importante valor a la formación en nuestra institución, constituyendo una importante ventaja competitiva.



# Agenda de actividades extracurriculares. El complemento perfecto que enriquece tu experiencia educativa

---

La formación que te ofrece la Cámara de Comercio de Madrid no se limita exclusivamente al ciclo que cursas. Para complementar y hacer más ameno tu aprendizaje y desarrollar plenamente tus competencias, te ofrecemos un amplio abanico de actividades extracurriculares que además favorecerán tu empleabilidad: concursos, talleres, masterclass, seminarios, charlas, visitas a empresas y ferias... Porque nuestro objetivo es que la educación que recibas, te convierta en todo un experto profesional para que encuentres tu lugar en el mercado laboral y seas capaz de desempeñarte como tal desde el primer día en la empresa.



## Algunos ejemplos de la participación de nuestros alumnos:

- Visita a la Bolsa de Madrid.
- Participación en el “Concurso de Bolsa para Mentes Inquietas” organizado por [www.elinversorinquieto.es](http://www.elinversorinquieto.es), Andbank, Bolsas y Mercados Españoles (BME) y Fundación María Jesús Soto.
- Visita Corte de Arbitraje de Madrid.
- Visita Casa de la Moneda y Timbre.
- Visita Centro Logístico Internacional de Correos.
- Visita instalaciones Amazon.
- Visita Ogilvy, agencia internacional de publicidad, marketing y relaciones públicas.
- Participación en el Foro de Empleo Tecnológico. El talento tecnológico más cerca de las empresas.
- Visita a la Agencia de Publicidad Lola MullenLowe.

## Además de estas actividades, organizamos masterclass enfocadas a los sectores relacionados con nuestros ciclos, entre las que destacamos:

- Ana Bornay: periodista de El Mundo y EFE.
- Masterclass Raúl Serrano, Human Resources Director at Siemens Logistics.
- Marketing digital & marca personal  
Ponente: José Noblejas.
- Charla coloquio. Enrique Bayón, Director General del CC Parquesur en Madrid y Director Gerente de los CC Vaguada, Bonaire, Equinoccio y Gabera.
- MASTERCLASS Alejandro Mateo, Proposal Production Specialist.
- Charla coloquio. Juan Manuel Povedano, ex Director de operaciones de Acciona Forwarding
- Además, tendrás la oportunidad de participar en **FERIAS DE EMPLEO** donde conocerás de primera mano las ofertas de las empresas más importantes relacionadas con tu sector.

Más información en:



## La excelente capacitación de nuestros alumnos ha dado lugar a la obtención de sendos premios entre los que destacamos:

### ■ Premio e-challenge:

la alumna Mary Leydy Dipre, del segundo curso del ciclo de Administración y Finanzas, fue la ganadora de este concurso desarrollado dentro del programa e-FP para el desarrollo del espíritu emprendedor. El premio, valoró la elaboración de proyectos digitales por parte de los participantes, que contaron con mentores de empresas especialistas en cada uno de los sectores.

La alumna de la Cámara elaboró una aplicación para la gestión del transporte de gas licuado, obteniendo el primer premio por un aplicativo que se implementó en la práctica en la empresa mentora del sector.



### ■ “Concurso de Bolsa para Mentes Inquietas”:

los alumnos de FP del Ciclo de Administración y Finanzas participan por segundo año consecutivo en el “Concurso de Bolsa para Mentes Inquietas”, organizado por [www.elinversorinquieto.es](http://www.elinversorinquieto.es), Andbank, Bolsas y Mercados Españoles (BME), Diario de León y Fundación María Jesús Soto. Se celebra desde hace 28 años con el principal objetivo de familiarizar a sus participantes con el mercado bursátil. La Cámara tiene el orgullo de que uno de sus alumnos de segundo curso, Vicente Pavón, haya resultado elegido para el 2º premio entre 1.900 participantes de toda España.



# Ayudas a la formación. Porque queremos que estudies

---

Como institución sin ánimo de lucro, diseñamos una oferta competitiva, ofreciéndote descuentos en la matriculación, posibilidades de financiación sin intereses y fraccionamiento de pagos. Además, te asesoramos en la solicitud y gestión de becas públicas que pueden alcanzar hasta el 70% del coste total del curso.

## Podrás certificar tu nivel de inglés con Oxford

---



**Becas públicas  
para el coste  
total del curso**  
**Financiación**

Hasta  
**70%**

**25**

# Experiencia de empresas con alumnos en prácticas

**Inés Ribó Chalmeta**

**Responsable de Desarrollo de RR.HH.**



El nivel de preparación de los alumn@s y su ajuste con las necesidades actuales de nuestra empresa es muy alto. Si además sumamos su motivación y orientación hacia el sector su incorporación es, sin duda, una apuesta segura.

**Paula Benito**

**RRHH Cofares**



En Cofares nos sentimos orgullosos y agradecidos de colaborar con la Cámara de Comercio y poder contar con sus alumnos de los Ciclos de Administración, Marketing y Comercio Internacional. Para nosotros es un placer incorporar en nuestro Grow Up Program talento joven en los diferentes negocios y darles la oportunidad de vivir su primera experiencia profesional participando en proyectos reales de la mano de grandes profesionales. En especial, agradecer a Eva su trato humano y su profesionalidad durante todo el año, y a nuestros chicos/as de prácticas su actitud, implicación y motivación durante todo el Programa.

**Justo Mármol**

**Translog Overseas**



Agradezco a la Cámara de Comercio de Madrid la posibilidad de tener alumnos de Formación Profesional Transporte ya que, reciben una formación muy adaptada al sector de Logística Internacional, Transitarios y Agentes de Aduanas. También, aprovecho para felicitar por la calidad de la formación recibida en dicha institución, así como por la actitud y aptitudes de los becados.

**Carlos Ayllón**

**Employee Relations Manager Spain & Portugal**



Contar con alumnos de la Cámara de Comercio de Madrid, que apuestan por una formación práctica y de calidad, ha sido una experiencia muy positiva. Las prácticas no solo forman y capacitan, además son una posible entrada al mercado laboral: antiguos alumnos de la Cámara, hoy son parte de nuestra plantilla. En Expeditors ofrecemos prácticas que convierten a los alumnos en profesionales. Nuestro lema es: "We hire for attitude and train for skills."



## Natalia Cordero Borrueal

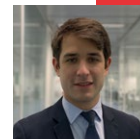
**Transcoma Global Logistics**  
**C.G.S Comercio Internacional**



Cursar el Grado Superior de Comercio Internacional en la Cámara de Comercio ha sido mi mejor decisión. Siempre me he sentido apoyada y respaldada por la Cámara. La formación que he recibido de los grandes profesionales que allí imparten clases, me ha servido para crecer profesional y personalmente, y abrir puertas que nunca habría imaginado.

## Guillermo Orozco

**Delivery Consultant | Risk**  
**Advisory – Gobierno y Sector Público**  
**Deloitte**  
**C.G.S. Administración y Finanzas Promoción**



En la Cámara de Comercio de Madrid tuve la posibilidad de aprender los conocimientos necesarios junto a compañeros y profesores excepcionales, al igual que el apoyo continuo de Eva Garcia, desde la jefatura de estudios. Pude realizar mis prácticas y posteriormente incorporarme en la firma Deloitte donde permanezco hoy.

## Jaime Guitart Romeo

**Relationship Manager, Sabadell**  
**C. G.S. Administración**  
**y Finanzas**



Nunca pensé que estudiar Administración y Finanzas en la Cámara de Comercio de Madrid me abriera tantas puertas. Durante tres años y medio hice prácticas en Deloitte, aprovechando además para estudiar Administración y Dirección de Empresas. Luego decidí trabajar en startups y descubrí que lo que más me gustaba eran las ventas y entré en Banco de Sabadell. Sin mi formación en la Cámara no tendría esta gran trayectoria con solo 23 años.

## Alicia Belinchón

**Técnico Superior de Administración**  
**y Finanzas Gestair**



Estudiar FP en la Cámara de Comercio fue una de las mejores decisiones de mi vida. La calidad académica, la alta profesionalidad de los profesores, y apoyo de la directiva, crearon un ambiente de aprendizaje único y enriquecedor. Gracias a los conocimientos adquiridos accedí a oportunidades laborales que me han permitido crecer. Hoy, con 21 años, continuo en Gestair, empresa líder en la aviación privada, reflejo del esfuerzo personal y la gran reputación que la Cámara de Comercio otorga. Sin duda, el IFE fue un pilar fundamental en mi desarrollo profesional y en la apertura de puertas hacia un futuro.

Cámara  
MADRID



camara@camaramadrid.es | 915 38 35 00

Pedro Salinas, 11 | 28043 Madrid